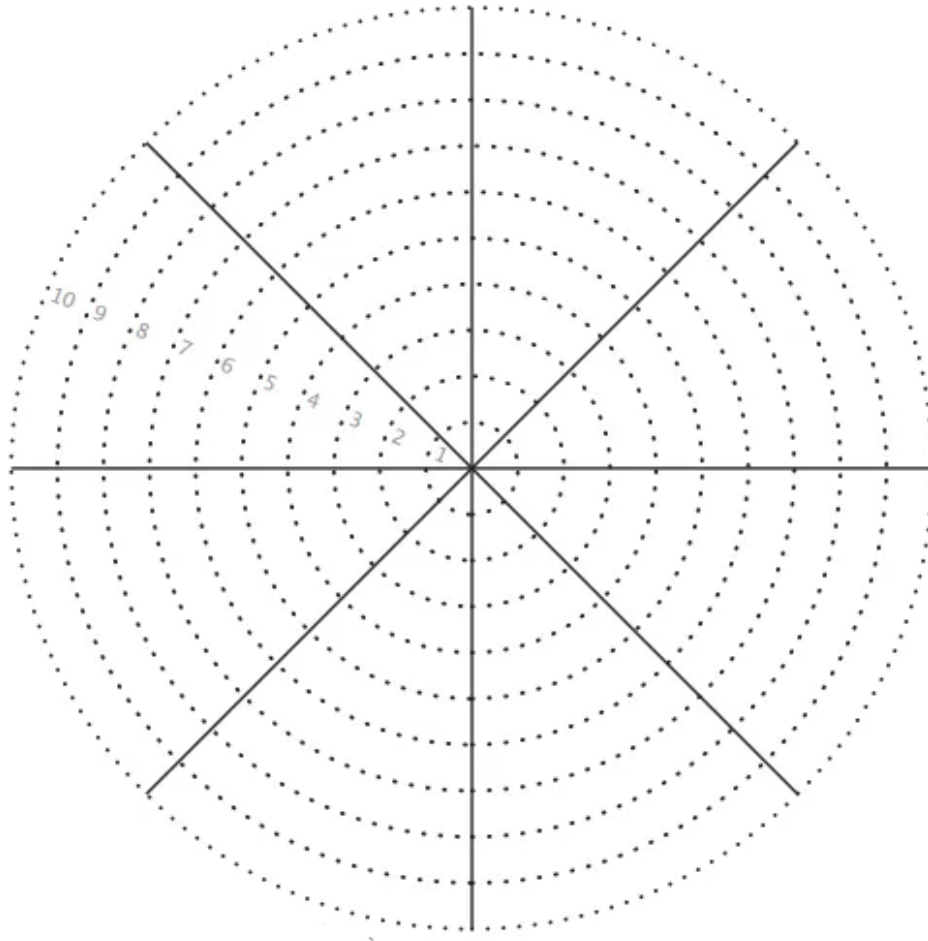


## Rueda del Agente Inmobiliario

Coachee \_\_\_\_\_

Fecha \_\_\_\_\_



Áreas a elegir según la influencia que tienen en su rendimiento comercial

Puede combinar áreas si desea (Elegir las 8 con mayor influencia)

Prospección	Captación	Gestión de ventas	Escucha activa	Networking	Conocimiento del cliente
Planificación y Gestión del Tiempo	Orientación al logro	Autodisciplina	Organización	Colaboración	Relaciones sociales
Motivación	Planificación	Negociación	Empatía	Iniciativa	Adaptabilidad